

Ihr externer Vertriebs- und Marketing-Dienstleister für den nachhaltigen Unternehmenserfolg



Daran lassen wir uns messen.

Die Zukunft hat viele Namen.
Für die Schwachen ist sie das
Unerreichbare.
Für die Furchtsamen ist sie das
Unbekannte.
Für die Mutigen ist sie die
Chance.

Victor Hugo

Inhaltsverzeichnis

- Unternehmen
- Unser Service / IHR NUTZEN
- CCI Dienstleistungen
- CCI Vertriebslösungen
- Unsere Leistung / IHRE VORTEILE
- CCI Dienstleistungsportfolio
- CCI Anschrift und Kontakt



Mit individuellen Lösungen im Markt gewinnen.

Innovation ohne Risiko

**Nichts ist mächtiger als eine Idee,
deren Zeit gekommen ist.** Victor Hugo

Der Unternehmensverbund der **CCI GmbH** und der **CC Innovation GmbH** dient der ganzheitlichen Unterstützung unserer Kunden. Unsere Mitarbeiter sind in allen Bereichen der Beratung, Unternehmensentwicklung, externe Vertriebs- und Marketing-Dienstleistungen sowie mit eigenem Kontakt-Center zur Optimierung Ihrer Kundenkommunikation für Sie da.

Enge Zusammenarbeit und gegenseitiges Vertrauen sind die Grundvoraussetzungen für die Entwicklung erfolgreicher Unternehmen.

Die **CCI GmbH** wurde von **Joachim Herrmann** 2009 gegründet und hat sich in kurzer Zeit als der kompetente Partner für alle Fragen rund um die Beratung, Prozessoptimierung und Entwicklung von Vertriebsstrategien im IT- & TK-Umfeld in Deutschland etabliert.

Unter der Leitung der geschäftsführenden Gesellschafter **Markus Kaules** und **Volker Reichert** wurde die **CC Innovation GmbH** zur strategischen Erweiterung des Leistungsangebotes im Bereich externer Unternehmensentwicklung, europaweiter Vertriebsdienstleistungen und Telemarketing gegründet. Diese wurde in den letzten Monaten kontinuierlich durch weitere Vertriebspartner und Vertriebsexperten, sowie einem eigenen Contact-Center ausgebaut.

Somit unterstützt Sie die **CCI Group** europaweit bei allen relevanten Themen, beginnend bei der Geschäftsentwicklung, über die aktive Umsetzung durch unsere externen Vertriebsdienstleistungen im B2B- und B2C-Umfeld, bis hin zur Planung und Durchführung von Vertriebs- und Marketing unterstützenden Maßnahmen, durch unser erfahrenes Telemarketing-Team.

Mit dieser strategischen Neuausrichtung hat sich die **CCI Group** zum Ziel gesetzt, sich in Ihrem Segment zu einem der innovativsten, flexibelsten und leistungsgerechtesten Dienstleistungsanbietern zu entwickeln.

Wir unterbreiten Ihnen gerne Ihr individuelles Angebot. Sie erreichen uns unter Telefon: +49 421/98 97 70 01 oder per Mail: joachim.herrmann@cc-innovation.de

www.cc-innovation.de



Joachim Herrmann
GSF. Gesellschafter
CCI GmbH



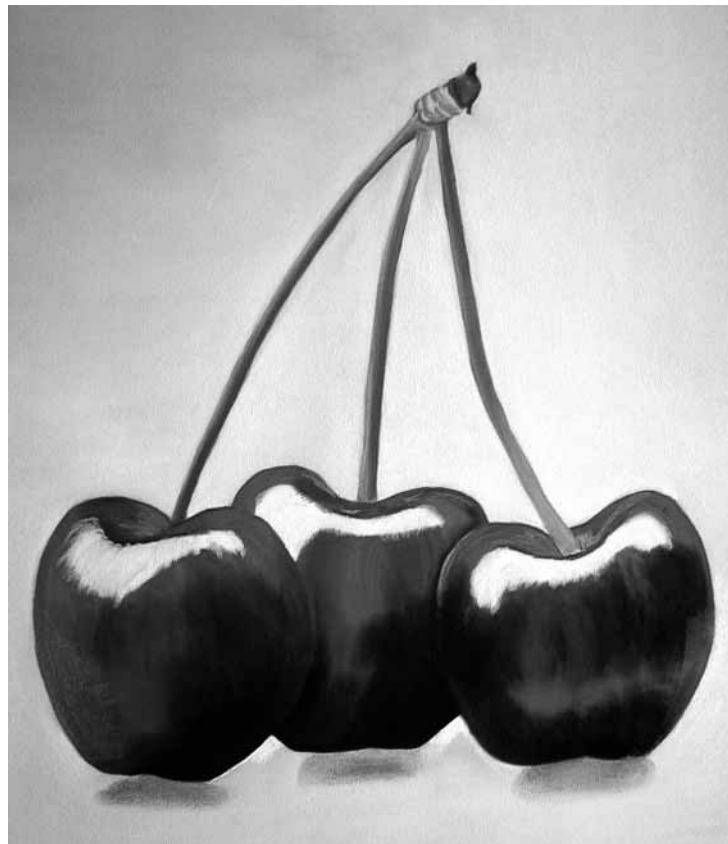
Markus Kaules
GSF. Gesellschafter
CC Innovation GmbH



Volker Reichert
GSF. Gesellschafter
CC Innovation GmbH

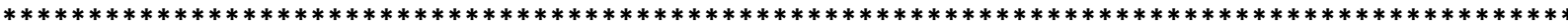
Reiche Ernte

Die CC Innovation GmbH liefert Ihnen auf Wunsch die für Ihren Geschäftserfolg erforderlichen Strategien, Vermarktungskonzepte sowie Lösungen zur erfolgreichen Umsetzung und stellt Ihnen bei Bedarf die nötigen Vertriebs- und Marketing-Experten zur Verfügung.



'Gesundes Wachstum und reiche Ernte für Ihr Unternehmen'

Mit individuellen Lösungen im Markt gewinnen.



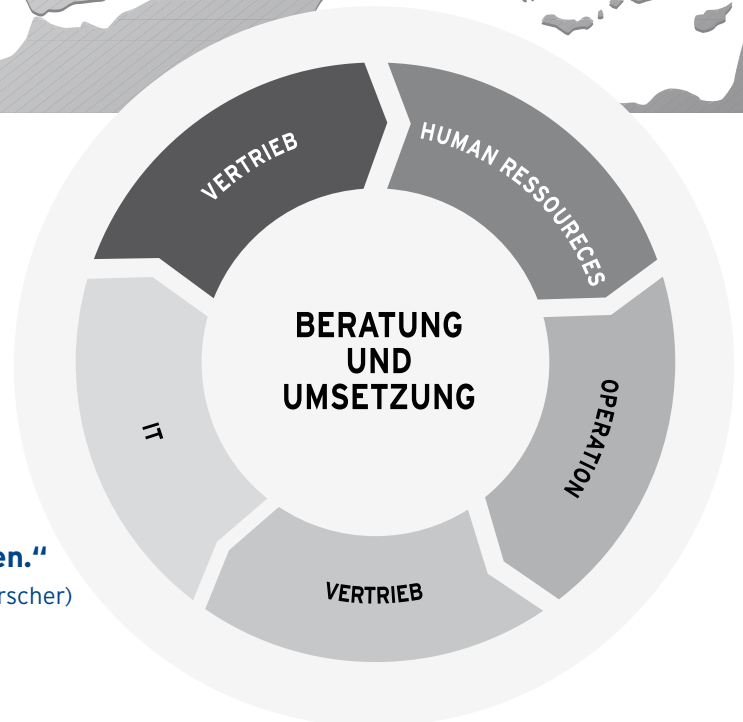
Ihr Nutzen

Veränderte Geschäftsmodelle sind eng mit veränderten Prioritäten und Vorgehensweisen verbunden.

Die **CCI Group** ist sich darüber im Klaren, dass alles im Geschäftsleben ständig vom Wandel begriffen ist. Aus diesem Grunde arbeiten wir mit unseren Kunden sehr eng zusammen, um sie bei der Suche nach der richtigen Strategie, der richtigen Vertriebslösung, Verbesserung der Kunden-Kommunikation und den daraus resultierenden Maßnahmen zu unterstützen. Dies beinhaltet vor allem auch die Möglichkeit der anschließenden praktische Umsetzung durch die CCI-Vertriebsexperten.

Alle Konzepte, Vertriebslösungen und Maßnahmen werden gemeinsam auf ihre jeweiligen Geschäftsanforderungen abgestimmt.

Als flexible und höchst kosteneffiziente Ressource steht unseren Kunden hier eine leistungsstarke und erfahrene Beratungs- und Vertriebsmannschaft zur Verfügung, welche Ihnen im Bedarfsfall durch ihre Skalierbarkeit höchste Flexibilität für Ihr Unternehmen bietet.



„Die Analphabeten des 21. Jahrhunderts werden nicht jene sein, die nicht lesen und schreiben können, sondern diejenigen, die nicht lernen, verwerfen und umlernen können.“

Alvin Toffler (Zukunftsforscher)

Unsere Leistung - Ihr Erfolg



Das **cci** Dienstleistungsangebot für jeden Bedarf.

Beste Qualität für jede Anforderung.

Die Dienstleistung

„Innovation ohne Risiko“

Innovation, Flexibilität, Wirtschaftlichkeit und ein hoher persönlicher Einsatz des Unternehmers sind wesentliche, strategische Erfolgsfaktoren eines mittelständischen Unternehmens im nationalen und internationalen Wettbewerb.

Die zunehmende Geschwindigkeit, mit der sich die verschiedenen Märkte und Produkte verändern, sind für den Mittelstand Chance und Risiko zugleich.

Eine auf die Fokussierung des Mittelstandes spezialisierte Gesellschaft muss diese Faktoren kennen, weiterentwickeln, begleiten und absichern.

Unser Wissen um die speziellen Chancen und Risiken dieses Bereiches der Wirtschaft ist der entscheidende Vorteil. Die Identifikation mit dem Mittelstand ist die Basis für den Erfolg, den wir für unsere Partner erzielen.



Der Lösungsansatz



Ihre Vorteile

1. Wir vereinbaren gemeinsam mit dem Mandanten die Ziele der Zusammenarbeit und überprüfen diese regelmäßig.
2. Wir erarbeiten gemeinsam die Vertriebsstrategie und stellen unseren Kunden zur Umsetzung dieser qualifizierte Vertriebsmitarbeiter zu Verfügung.
3. Wir setzen für jede der unterschiedlichen Aufgabenstellungen passende Fachkräfte ein.
4. Das CCI-Modell reduziert die Fixkosten unserer Kunden durch den Einsatz unserer Mitarbeiter um 35%.
5. Wir steigern die Performance im Vertrieb, ohne dass unsere Kunden Ihren Personalplan zusätzlich belasten müssen.
6. Wir setzen nur erfahrene Vertriebsmitarbeiter ein, die sich sowohl in der Branche als auch in den definierten Zielmärkten auskennen und über langjährige Erfahrung sowie belastbare Kundenbeziehungen verfügen.
7. Durch unser eigenes CCI-Call Center generieren wir aktiv Verkaufs-Chancen (Leads) und vereinbaren qualifizierte Termine. Wir begleiten Sie außerdem bei Marketing- und Verkaufsförderungsaktionen sowie Messen und Veranstaltungen.
8. Wir tragen das Risiko des Vertriebs Erfolges gemeinsam mit unseren Kunden und machen unsere Bezahlung maßgeblich von unserem Vertriebs Erfolg abhängig.
9. Unsere Vertriebsprofessionals verbringen mehr als 70% ihrer Arbeitszeit beim Kunden, der Branchendurchschnitt bei angestellten Mitarbeitern liegt bei etwa 20%.

Mit individuellen Lösungen im Markt gewinnen.



Innovation ohne Risiko

Das Dienstleistungsportfolio

Geschäftsentwicklung und Konzepte

- Marktanalysen und Geschäftskonzeptionierung (Lösung oder Produkt)
- Marketingkonzepte und deren visuelle Umsetzung
- Erschließung neuer Märkte und Länderregionen
- Vertriebsmethodik mit unterstützenden Werkzeugen
- Personalvermittlung
- Interims-Management bei leitenden Funktionen
- Geschäftsfinanzierung
- Einkaufs- und Vertragswesen
- Entwurf von Werbeunterlagen

Aktive Umsetzung

- Externe Vertriebsdienstleistung in allen europäischen Ländern
- Aufbau von Großhandels- / Handels- / Retail- / Systemhaus- / Distributions- Strukturen
- Neukundengewinnung
- Business Development
- Aktives Projektmanagement bei Großkunden in der DACH-Region
- Ganzheitliche Betreuung von benannten Key Accounts
- Lösungsvertrieb von erklärungsbedürftigen Technologien mit Cross-Sales-Möglichkeiten
- Schulungen/Zertifizierungen



- Marktstudien und Kundenzufriedenheitsumfragen
- Qualifizierung von Adressdateien
- Vertriebsunterstützung bei dezentralen Kundenstrukturen
- Produktverkauf via Telesales
- Generierung von Leads
- Aktive Terminplanung für Vertriebsmitarbeiter auf Messen und Ausstellungen
- Vertriebscontrolling
- Produktneuvorstellungen mit persönlicher Ansprache und Versand von Marketingmaterial

- HR/Personalentwicklung
- Coaching/Training
- Interimsmanagement
- Recruiting
- Projektmanagement
- Prozessoptimierung
- Multi-/Single Projektmanagement
- Veränderungs- bzw. Reorganisationsprojekte

Telesales und Telemarketing

Personalentwicklung

Nachhaltiges und gesundes Wachstum



Unsere Experten aus Beratung, Vertrieb, Marketing und Telemarketing sind immer und jederzeit für Sie und Ihre Kunden da.

Denn wir machen IHRE Anliegen zu den UNSEREN.

Mit individuellen Lösungen im Markt gewinnen.

CCI GmbH

Ostertorsteinweg 68
D-28203 Bremen

Tel.: +49 421/98 97 70 01
Fax: +49 421/98 99 25 13

joachim.herrmann@cc-innovation.de
www.cc-innovation.de

Geschäftsführende Gesellschafter:
Joachim Herrmann

Handelsregister HRB 26786
Amtsgericht Bremen
USt.-Id-Nr. DE271174496



cci Innovation ohne Risiko
Daran lassen wir uns messen.