

Stellenangebot CC Innovation GmbH in Willich

Sie suchen nach einer spannenden beruflichen Herausforderung?

Der Unternehmensverbund der CCI GmbH und der CC Innovation GmbH dient der Ganzheitlichen Unterstützung unserer Kunden und Auftraggeber. Unsere Mitarbeiter sind in allen Bereichen von der Beratung, Unternehmensentwicklung, externe Vertriebs und Marketing Dienstleistungen und das eigene Kontakt Center zur Optimierung der Kundenkommunikation ganzheitlich für unsere Kunden da.

Enge Zusammenarbeit und gegenseitiges Vertrauen sind die Grundvoraussetzungen für die Entwicklung erfolgreicher Unternehmen.

Der Unternehmensbereich externer Unternehmensentwicklung, europaweiter Vertriebsdienstleistungen und Telemarketing wurde in den letzten Monaten kontinuierlich durch weitere Europaweit organisierte Vertriebspartner und Vertriebsexperten, sowie einem eigenen Contact-Center ausgebaut. Somit unterstützt **CC Innovation GmbH** alle unsere Kunden bei allen relevanten Themen, von der Geschäftsentwicklung, aktiven Vertriebsdienstleistungen im B2B & B2C Umfeld und der Durchführung von Vertriebs- und Marketing unterstützenden Maßnahmen durch das CCI eigene Contact-Center in allen Europäischen Ländern.

Für unser dynamisches Wachstum suchen wir weitere neue Talente, die innerhalb unseres Unternehmens als freier Vertriebspartner Karriere machen wollen. Wir bieten Ihnen anspruchsvolle Aufgaben, die schnelle Übernahme von Verantwortung und exzellente Perspektiven. Infos auch unter www.cc-innovation.de

Zur Unterstützung unseres Vertriebs im Außendienst suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Sie als

Freien Handelsvertreter / Vertriebspartner für die Position des

Channel Account Manager Auto ID Lösungen (m/w) für Deutschland, Österreich und der Schweiz

Ihre Aufgaben

- Identifizierung neuer Absatzmärkte in der DACH Region im B2B Umfeld
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Endwicklung neuer Reseller für diverse auto ID Hersteller
- Effizientes Verhandeln von Preisen, Lieferkonditionen und langfristigen Vereinbarungen
- aktiver Verkauf und Betreuung von Bestands- und Neukunden
- Repräsentation der Firma CC Innovation GmbH GmbH und deren Mandanten
- Stammdatenpflege mit Hilfe eines webbasierten CRM-Systems

Ihr Profil

- Abschluss einer kaufmännischen Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb
- Affinität zu technischen Produkten
- Hohe Kundenorientierung
- Hervorragende kommunikative Fähigkeiten
- Freude an der Übernahme von Verantwortung
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unsere Leistungen

Wir bieten Ihnen eine monatliche. Kostenpauschale, Vergütung auf Provisionsbasis, sowie die Arbeit im Homeoffice. Ihr erster Schritt ist nun Ihre Bewerbung. Wir freuen uns auf Sie!

Unter Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins richten Sie Ihre Bewerbungsunterlagen bitte online an info@cc-innovation.de.